

Trung Bắc Tân Văn

中北新聞
MỖI NGÀY RA MỘT SỐ

GIÁ MUA BẢO				
	Tháng	Tháng	Tháng	Tháng
Năm kỳ: Trung kỳ, An-lu	5200	4300	2500	1500
Năm kỳ: Trung kỳ và các				
Tháng: Trung kỳ	19.00	7.00	3.50	
Năm kỳ: Trung kỳ và các	14.00	7.00	3.50	
Các kỳ và các công: 10.00	5.00	2.50	1.50	

Tout les lettres destinées à la rédaction doivent être adressées au directeur
60, Rue Jules Ferry, Hanoi

Fondateur: P. H. SCHNEIDER
Directeur: HUBERT-LE-VIEUX
Rédacteur en chef: HUBERT-LE-VIEUX
Administrateur général: HUBERT-LE-VIEUX

Adresse: télégraphique
TRUNG BẮC TÂN VĂN HANOI
Téléphone n° 580

PUBLICITÉ
Tarifs spéciaux suivant catégories d'entreprises ou de produits.
Prix moyens, dernière page:
Une seule insertion: 0.50 le c/m
Contrat annuel
Par centimètre et par insertion: 0.18 le c/m
Annonces judiciaires et légales: 1.50 le c/m
Petites annonces classées: 0.20 la ligne

Công-nghệ nước ta làm thế nào mà chấn-hung được?

Vô-tuyên-diện

Một cách mới chế thuốc trị bệnh ho lao

Giải đáp những điều pháp-luật

— Giải đáp: — Kể từ ngày 11 Jun 1927, giá bia & khao Nhà nước định là 12, 80.

Công-nghệ với nông-nghiệp là hai ngành căn-bản của loài người. Từ xưa đến nay, do phương đông, do phương tây, nói đến việc kinh-tế, cũng đều lấy hai ngành sinh lợi từ hai ngành công-nghệ trong cùng một ngành nông-nghệ. Từ khi phong-hội mở-mang, giao-thông tiến-sắc, cái lỗi tai con mắt người ta kiến-vấn càng rộng, thì cái trình-độ sinh-hoạt của người ta lại càng ngày càng cao, sự nhu-yếu của người ta nhân lên mà càng ngày càng cấp-càng không biết thế nào là vừa là đủ; công-nghệ ở đời nay thật là cái nghề rất trọng mà tất lợi. Không có một nước nào đứng trong thế-giới bỏ cái nghề này mà có thể làm nên nước thịnh dân giàu. Đến cái tình trạng nước ta bây giờ thì công-nghệ lại càng có lợi mà càng cần trọng tâm hơn. Trong cái công-nghệ nước ta, cái tư-bản kinh-doanh kể có hàng triệu, hoặc do những nhà đại-tư-bản xuất-xả mà mua lấy cái quyền chuyên lợi của những nhà phát minh, hoặc hợp-lực hợp-tài, lập thành ra công-ty hội-xã; trong nước lại có những công-nghệ nghiệp-băng sáng lập, tuy thời thế mới bắt đầu, nên nghề gì cũng lớn-lao thịnh vượng được; cái cơ-giao thịnh ở các nước bên Âu Mỹ phần nhiều bị công-nghệ mà nên.

Nay xét đến công-nghệ của mình, quả nghề gì cũng chưa có đủ tư-bản mà không trọng được, đáng cho học lên các báo, giá mầu hàng đi các nơi, mà giải một cái đơn hàng của một nhà buôn xa nào gửi lại lấy chữ-trang nhà bầy bán một vài đồng bạc hàng thì không đủ hàng mà phôi đi, cũng không đủ mà làm kíp nữa, quanh-quần vẫn là cái lối công-nghệ nhỏ mọn đời trước, có hàng chày mà không có hàng năm, có cửa ăn mà không có cửa để, thành ra chế-tạo vẫn không được nhiều, tiền thu vào không được rộng, mà công-nghệ trong nước vẫn làm vào cái cảnh tiêu-diễn khôn-kho, có mong gì xung-phong phú trắn được trong trường công-chiến mà tranh được cái mới lợi-quyền về đường công-nghệ với khách năm châu?

Mong rằng các nhà tư-bản ta chịu học hỏi các nhà công-nghệ, kể có nghề, người có kiến thức, đồng tâm cùng là mà gia-cộng chế-tạo công-nghệ của nước nhà, công-nghệ của mình được để tư-bản kinh-doanh, thì tương-cũng không đến nỗi tình-xảo

thay bạn, tiền-thu còn ít, chế-tạo cũng chẳng có bao nhiêu, thì cái tư-bản ít-ỏi tâm-thương còn có thể tạm kinh-doanh công-nghệ được. Công-nghệ đời nay thì không thế; đời nay là đời-van quốc-giao thông, thương-thuyền khắp hoàn-cầu, thuyền-thuyền suốt năm bên; nước nào có ở cái công-nghệ gì khéo tài-tiểu-thu đi khắp thế-giới, chế-tạo bao nhiêu cũng chẳng là thừa; và lợi-cộng công-chiến đương vào thì cạnh-thành lịch-lệ, giá bán có rẻ thì mới đắt được mỗi hàng, kinh-doanh công-nghệ ở đời nay phải có cái kỹ-nghệ tiên lợi, cái nguyên-liệu sung-dụ, cái nhân-công dư-dật hơn người ta giá bán mới được rẻ mà tiền-thu mới được rộng hơn, người ta mới mong quyết thắng ở trong trường công-chiến.

Các nhà tư-bản kinh-doanh nước ta, cái tư-bản kinh-doanh kể có hàng triệu, hoặc do những nhà đại-tư-bản xuất-xả mà mua lấy cái quyền chuyên lợi của những nhà phát minh, hoặc hợp-lực hợp-tài, lập thành ra công-ty hội-xã; trong nước lại có những công-nghệ nghiệp-băng sáng lập, tuy thời thế mới bắt đầu, nên nghề gì cũng lớn-lao thịnh vượng được; cái cơ-giao thịnh ở các nước bên Âu Mỹ phần nhiều bị công-nghệ mà nên.

Nay xét đến công-nghệ của mình, quả nghề gì cũng chưa có đủ tư-bản mà không trọng được, đáng cho học lên các báo, giá mầu hàng đi các nơi, mà giải một cái đơn hàng của một nhà buôn xa nào gửi lại lấy chữ-trang nhà bầy bán một vài đồng bạc hàng thì không đủ hàng mà phôi đi, cũng không đủ mà làm kíp nữa, quanh-quần vẫn là cái lối công-nghệ nhỏ mọn đời trước, có hàng chày mà không có hàng năm, có cửa ăn mà không có cửa để, thành ra chế-tạo vẫn không được nhiều, tiền thu vào không được rộng, mà công-nghệ trong nước vẫn làm vào cái cảnh tiêu-diễn khôn-kho, có mong gì xung-phong phú trắn được trong trường công-chiến mà tranh được cái mới lợi-quyền về đường công-nghệ với khách năm châu?

Mong rằng các nhà tư-bản ta chịu học hỏi các nhà công-nghệ, kể có nghề, người có kiến thức, đồng tâm cùng là mà gia-cộng chế-tạo công-nghệ của nước nhà, công-nghệ của mình được để tư-bản kinh-doanh, thì tương-cũng không đến nỗi tình-xảo

thay bạn, tiền-thu còn ít, chế-tạo cũng chẳng có bao nhiêu, thì cái tư-bản ít-ỏi tâm-thương còn có thể tạm kinh-doanh công-nghệ được. Công-nghệ đời nay thì không thế; đời nay là đời-van quốc-giao thông, thương-thuyền khắp hoàn-cầu, thuyền-thuyền suốt năm bên; nước nào có ở cái công-nghệ gì khéo tài-tiểu-thu đi khắp thế-giới, chế-tạo bao nhiêu cũng chẳng là thừa; và lợi-cộng công-chiến đương vào thì cạnh-thành lịch-lệ, giá bán có rẻ thì mới đắt được mỗi hàng, kinh-doanh công-nghệ ở đời nay phải có cái kỹ-nghệ tiên lợi, cái nguyên-liệu sung-dụ, cái nhân-công dư-dật hơn người ta giá bán mới được rẻ mà tiền-thu mới được rộng hơn, người ta mới mong quyết thắng ở trong trường công-chiến.

Các nhà tư-bản kinh-doanh nước ta, cái tư-bản kinh-doanh kể có hàng triệu, hoặc do những nhà đại-tư-bản xuất-xả mà mua lấy cái quyền chuyên lợi của những nhà phát minh, hoặc hợp-lực hợp-tài, lập thành ra công-ty hội-xã; trong nước lại có những công-nghệ nghiệp-băng sáng lập, tuy thời thế mới bắt đầu, nên nghề gì cũng lớn-lao thịnh vượng được; cái cơ-giao thịnh ở các nước bên Âu Mỹ phần nhiều bị công-nghệ mà nên.

Nay xét đến công-nghệ của mình, quả nghề gì cũng chưa có đủ tư-bản mà không trọng được, đáng cho học lên các báo, giá mầu hàng đi các nơi, mà giải một cái đơn hàng của một nhà buôn xa nào gửi lại lấy chữ-trang nhà bầy bán một vài đồng bạc hàng thì không đủ hàng mà phôi đi, cũng không đủ mà làm kíp nữa, quanh-quần vẫn là cái lối công-nghệ nhỏ mọn đời trước, có hàng chày mà không có hàng năm, có cửa ăn mà không có cửa để, thành ra chế-tạo vẫn không được nhiều, tiền thu vào không được rộng, mà công-nghệ trong nước vẫn làm vào cái cảnh tiêu-diễn khôn-kho, có mong gì xung-phong phú trắn được trong trường công-chiến mà tranh được cái mới lợi-quyền về đường công-nghệ với khách năm châu?

Mong rằng các nhà tư-bản ta chịu học hỏi các nhà công-nghệ, kể có nghề, người có kiến thức, đồng tâm cùng là mà gia-cộng chế-tạo công-nghệ của nước nhà, công-nghệ của mình được để tư-bản kinh-doanh, thì tương-cũng không đến nỗi tình-xảo

Các nhà tư-bản kinh-doanh nước ta, cái tư-bản kinh-doanh kể có hàng triệu, hoặc do những nhà đại-tư-bản xuất-xả mà mua lấy cái quyền chuyên lợi của những nhà phát minh, hoặc hợp-lực hợp-tài, lập thành ra công-ty hội-xã; trong nước lại có những công-nghệ nghiệp-băng sáng lập, tuy thời thế mới bắt đầu, nên nghề gì cũng lớn-lao thịnh vượng được; cái cơ-giao thịnh ở các nước bên Âu Mỹ phần nhiều bị công-nghệ mà nên.

Nay xét đến công-nghệ của mình, quả nghề gì cũng chưa có đủ tư-bản mà không trọng được, đáng cho học lên các báo, giá mầu hàng đi các nơi, mà giải một cái đơn hàng của một nhà buôn xa nào gửi lại lấy chữ-trang nhà bầy bán một vài đồng bạc hàng thì không đủ hàng mà phôi đi, cũng không đủ mà làm kíp nữa, quanh-quần vẫn là cái lối công-nghệ nhỏ mọn đời trước, có hàng chày mà không có hàng năm, có cửa ăn mà không có cửa để, thành ra chế-tạo vẫn không được nhiều, tiền thu vào không được rộng, mà công-nghệ trong nước vẫn làm vào cái cảnh tiêu-diễn khôn-kho, có mong gì xung-phong phú trắn được trong trường công-chiến mà tranh được cái mới lợi-quyền về đường công-nghệ với khách năm châu?

Các nhà tư-bản kinh-doanh nước ta, cái tư-bản kinh-doanh kể có hàng triệu, hoặc do những nhà đại-tư-bản xuất-xả mà mua lấy cái quyền chuyên lợi của những nhà phát minh, hoặc hợp-lực hợp-tài, lập thành ra công-ty hội-xã; trong nước lại có những công-nghệ nghiệp-băng sáng lập, tuy thời thế mới bắt đầu, nên nghề gì cũng lớn-lao thịnh vượng được; cái cơ-giao thịnh ở các nước bên Âu Mỹ phần nhiều bị công-nghệ mà nên.

Nay xét đến công-nghệ của mình, quả nghề gì cũng chưa có đủ tư-bản mà không trọng được, đáng cho học lên các báo, giá mầu hàng đi các nơi, mà giải một cái đơn hàng của một nhà buôn xa nào gửi lại lấy chữ-trang nhà bầy bán một vài đồng bạc hàng thì không đủ hàng mà phôi đi, cũng không đủ mà làm kíp nữa, quanh-quần vẫn là cái lối công-nghệ nhỏ mọn đời trước, có hàng chày mà không có hàng năm, có cửa ăn mà không có cửa để, thành ra chế-tạo vẫn không được nhiều, tiền thu vào không được rộng, mà công-nghệ trong nước vẫn làm vào cái cảnh tiêu-diễn khôn-kho, có mong gì xung-phong phú trắn được trong trường công-chiến mà tranh được cái mới lợi-quyền về đường công-nghệ với khách năm châu?

Mong rằng các nhà tư-bản ta chịu học hỏi các nhà công-nghệ, kể có nghề, người có kiến thức, đồng tâm cùng là mà gia-cộng chế-tạo công-nghệ của nước nhà, công-nghệ của mình được để tư-bản kinh-doanh, thì tương-cũng không đến nỗi tình-xảo

Các nhà tư-bản kinh-doanh nước ta, cái tư-bản kinh-doanh kể có hàng triệu, hoặc do những nhà đại-tư-bản xuất-xả mà mua lấy cái quyền chuyên lợi của những nhà phát minh, hoặc hợp-lực hợp-tài, lập thành ra công-ty hội-xã; trong nước lại có những công-nghệ nghiệp-băng sáng lập, tuy thời thế mới bắt đầu, nên nghề gì cũng lớn-lao thịnh vượng được; cái cơ-giao thịnh ở các nước bên Âu Mỹ phần nhiều bị công-nghệ mà nên.

Nay xét đến công-nghệ của mình, quả nghề gì cũng chưa có đủ tư-bản mà không trọng được, đáng cho học lên các báo, giá mầu hàng đi các nơi, mà giải một cái đơn hàng của một nhà buôn xa nào gửi lại lấy chữ-trang nhà bầy bán một vài đồng bạc hàng thì không đủ hàng mà phôi đi, cũng không đủ mà làm kíp nữa, quanh-quần vẫn là cái lối công-nghệ nhỏ mọn đời trước, có hàng chày mà không có hàng năm, có cửa ăn mà không có cửa để, thành ra chế-tạo vẫn không được nhiều, tiền thu vào không được rộng, mà công-nghệ trong nước vẫn làm vào cái cảnh tiêu-diễn khôn-kho, có mong gì xung-phong phú trắn được trong trường công-chiến mà tranh được cái mới lợi-quyền về đường công-nghệ với khách năm châu?

VIỆC NHÀ

Thời-tiết	
7 giờ	24 00
15 giờ	33 00
Giá thuê gọi:	
Giao hàng nhà, một l.	0.80
nhà,	10.30
nhà,	9.10
Thước hàng nhà,	6.80
Hộp gỗ	5.90
Thời giá quốc-trái:	
Ngày 7 Jun 1927	
3 1/2 %	691.00
3 1/4 %	691.25
4 %	691.50
5 %	691.75
6 %	692.00
7 %	692.25
8 %	692.50
9 %	692.75
10 %	693.00
Ngày 10 Jun 1927	
3 1/2 %	691.50
3 1/4 %	691.75
4 %	692.00
5 %	692.25
6 %	692.50
7 %	692.75
8 %	693.00
9 %	693.25
10 %	693.50

[illegible]

Small