

AN-HA-BAO

MỖI TUẦN XUẤT BẢN NGÀY THỨ NĂM
EDITION EN QUỐC-NGŨ DE L'APPEL

Organe d'Informations Agricoles, Commerciales et Industrielles
NHÀ BÁO Ở TẠI ĐƯỜNG - Boulevard Delanoue - Cantho

PHẠM-KY-XUONG
CHỦ-BÚT

Và việc mua bán hay là
mua nhật-trình hay là gửi
bài đăng báo xin đề thơ
cho M. Đỗ-văn-Y

Lúc mua báo xin các
ngài chiếu cố, gửi số tiền
luôn, bản-quản lấy làm
thâm cảm.

ĐỖ-VĂN-Y
TỔNG-LÝ

Giá bán nhật trình
AN-HA
Trọn năm.....5400
Sáu tháng.....3 00

Giá bán riêng nhật
trình L'APPEL
Trọn năm.....6400
Sáu tháng.....4 00

Giá bán chung hai bản
Trọn năm.....10400
Sáu tháng.....6 00

LUẬN VỀ CUỘC THƯƠNG-MẠI XỨ NAMKỲ

KHẢO VỀ PHÉP BIÊN CHÉP SỔ SÁCH TRONG NHÀ BUÔN

(TIẾP THEO)
(Xem An-Hà từ số 337)

CÁCH CẢI SỬA KHI LÀM NHỰT KÝ LỘN

Luật thương-mại có cấm rằng: làm nhựt ký không được bôi, không được cạo, không được sửa mực đỏ, không được viết chồng, không được chừa trống mà công không được gạnh ngoài lề. Vậy thì khi nào mới có làm nhựt ký mới sửa làm sao?

Cách sửa như vậy:

Tỷ như mục đầu hết trong nhựt ký của hiệu Đỗ-văn-Chiêm là mục này:

TỜ BẠC (thần)	5.400
Tiền vốn (xuất)	5.400
Mà ta ruỗi tam lớn như vậy:	
TỜ BẠC (thần)	4.500
Tiền vốn (xuất)	4.500
Số 4300\$ là số sai. Vậy ta phải sửa như vậy:	
Tiền vốn (thần)	4.500
TỜ BẠC (xuất)	4.500
Đặng hủy bỏ mục trên đây sai.	
Đoạn ta làm một mục khác như vậy:	
TỜ BẠC (thần)	5.400
Tiền vốn (xuất)	5.400

Ấy vậy khi có một mục nào vô nhựt ký sai thì phải làm một mục khác hủy bỏ mục sai ấy. Mục đó hủy bỏ mục trên đó thì phải làm nhựt ký với mục trên ghĩa là khoản thâu trong mục trên thì thành ra khoản xuất mục dưới, còn khoản xuất mục trên thì lại thành ra khoản thâu mục dưới.

CÁCH XEM XÉT MỘT BẢN TẮT-NGUYỆT

Trên kia đã nói nhớ bản tắt nguyệt mà mình có thể biết rằng khi làm nhựt ký và số các có tiền có sai hay không. Mà bản tắt-nguyệt chẳng phải có một phần liệu lợi đó mà thôi đâu; Bản tắt-nguyệt còn có ích cho ta nhiều việc nữa, vì nhờ nó mà ta biết được cuộc buôn bán của ta mỗi tháng ra thế nào, lời hay lỗ, lời hay (thời). Như trong bản tắt-nguyệt của hiệu Đỗ-văn-Chiêm trước đây thì ta thấy:

- 1° Khoản Tờ bạc thâu vô 5893\$80, xuất ra 1894\$30, còn lại trong tay 4001\$50.
- 2° Khoản Tiền vốn thì không thêm không bớt.
- 3° Khoản Hàng hóa mua vô 1626\$20, bán ra 536\$69, hàng còn lại 1089\$51.
- 4° Khoản Số tiền lãi hết 100\$40.
- 5° Khoản Đổ từ cái thâu vô 401\$70, không có xuất.
- 6° Khoản Lãi lỗ lời được 159\$11.
- 7° Khoản Các mối mua hàng chi mua hàng 315\$00, trả tiền rồi 115\$00, còn thiếu lại 200.00.
- 8° Khoản Các chi phí hàng chi bán 670\$00, thâu tiền rồi 336.00, còn lại 334.00 chưa thâu.

Trong tháng Mars 1924 hiệu Đỗ-văn-Chiêm bán hàng lời được 159\$11, mà tiền số phí trong tháng ấy là 100.40. Vậy thì, nếu trừ tiền số phí ra thì số tiền lời ròng là 58.71.

Ấy vậy, nhờ bản tắt-nguyệt mà người buôn-bán dòm thấy sự hành-dộng của cuộc thương-mại mình mỗi tháng. Đó cũng là một sự tiện lợi của lối "song-quan".

ĐỖ-VĂN-Y
(Sau tiếp theo)

với kẻ tiền công, biết rằng nghề buôn bán, biết giao thiệp với các tầng cùng là các hạn hàng; khi ấy chủ về Tào có làm giao kèo lại để cho đứng làm Quản lý. Đến khi chủ trở sang Việt-Nam thấy công việc làm rảnh thì tách ra cho một tiệm ngành. Có phải tiệm cái ấy là Trường Thương-mại của bọn khách chăng?

nhỏ phải về tay dân-bà con gái Anam, còn người nào dân-ông con trai phải gán vát, cách lập trường dạy buôn bán ra làm sao, và chỉ cách nào làm cho cuộc thương-mại nhà Nam được kết quả.

"Còn nữa"
HUYỀN-TRUNG-KHOE
Thương-mại Công-nghệ Học-đường
Chợ Lớn

Kỳ sau tôi sẽ luận về việc buôn bán

Trung-châu lữ quán (HOTEL CENTRAL)

Kính trình Lục-châu quý khách rõ: Ngày 1er Janvier 1924 rồi đây, chúng tôi có mở một nhà khách-sang hiện là: "Trung-Châu Lữ-quán" (Hotel Central) tại đường Boulevard Delanoue, giữa châu-thành Cantho, chỗ nhà cũ. Nhà này chúng tôi cao-ráo, sạch sẽ, ở nhàn chỗ thanh vắng, êm tịch và trông vào trung ương châu thành. Phòng thì rộng-rãi, mát-mẻ, nhà tiêu nhà tắm, nhà bếp toáy đều, sạch-khiet, và-vang; giường nệm, drap, cạp-là khăn bàn áo gối trong phòng thường giữ-rìu sạch sẽ. Lại trong mỗi phòng có đặt ống dẫn nước cho tiện bề quý khách rửa ráy. Phía sau có chỗ để xe hơi.

Phòng chúng tôi làm thiết là kỹ lưỡng, qui vị ban khách đến ở sẽ được mọi bề thuận tiện, tương không đâu bằng. Xin quý khách đến ở một lần thì rõ.

Hãy nhớ lời này

Đông-bang đã biết rõ gach ngói của chúng tôi thật tốt, tương mà có nhiều vị lợi tới chừng cất nhà mới mùa. Vậy xin từ nay về sau làm ơn, trước khi mua dùng ngói gach, hãy viết thư cho hay; cũng cụm ai xài gấp chúng tôi cũng ráng chờ cho kịp vậy. Gach ngói tốt thương hay. Xin Đổ-g-bào quan cố, chẳng giếm bán mắc.

ĐỖ-VĂN-CHIÊM
Propriétaire à Tráon

Văn uyển

Hình con gái trong kiền

Khéo bầy khéo si về dạng người
Môi son máy lều sắc thềm tươi
Trong gương rực rỡ màu trắng chói
Ngoài giá xuê-xang sắc nước đời
Liệt thấy dấu ham thêm mỗi mái
Chợt nhìn luống vắng với con người
Phải chi mua đặng lời ăn nói
Cảm sắc mười phân cả vẹn mười.
Lục thập Lão-ông: Ng: v. S.
Chánh-Tổng An-Trường Cantho

Hòa vận

Khá khen cho thợ vẽ nên người
Hình vóc xem qua dạng tốt tươi
Má phấn môi son trớn máng nhào
Mây làm mắt phụng thấy tình đời
Huê tiên mình đứng nên tên chính
Đầu hồ tay rờ quá dễ người
Ước đặng nói năng như kẻ thề
Mười phần tài sắc trọn vừa mười.

Trưởng: Nguyễn-quang-Kiến

Hòa vận

Phượng phi bức tượng nữ chi người
Lông lín xem càng đủ vẻ tươi
Dương liễu hình lưng khoe sắc nước
Anh đào mấn mấn lên ló lờng đời
Vuốt vai cao điệu vai trắng dạ
Nhìn mặt lờm lờm buồn bấy cặp người
Cổ cảnh không tình ta làm tiếc
Mười phần ngọc ánh tiết vừa mười.

Thế-Trung

Cuộc thương mại xứ Nam-kỳ tuy chưa được phát đạt, chế hạn trong năm năm sau đây nếu thêm được hơn nữa. Khi như lịch cũ thì công Vinhlong, nhiều nhà tư bản này gần đây ra lập tiệm này làm kia cũng là hàng hóa tăng to đến được hơn chục lần tính Bắc-tre, Mythe, Tânau cũng như thế, cũng vậy gần đất-lộ này nhờ các dân và nhà tư bản thì ra, song người đồng bang mình cũng ra mà nói về tương tương, vậy cho nên tiệm khách khi trước được bốn năm nay còn có một; tuy bấy kiến nhỏ nua để ở ở nhiều con rút rìa lều khách họ cũng không thể đứng đó chờ lâu được.

Hãy dòm về thành-thành Saigon và Cholon là chỗ khách kiều cư chiếm cái địa-vị lớn trong nước thương trường, nay cũng có người Namkỳ và người Bắcký ra lập tiệm cũng nhiều rồi; ấy vậy ai dám nói rằng người Anam chẳng có lòng tương-thân tương-ái, chẳng biết ưu giầy đoàn tì là.

Tuy chưa biết chắc chắn con mắt dòm thấy trong tâm tâm nữa thì nể buôn Anam choán được một phần tư của khách.

Vì làm sao? Lý việc của chúng tôi mà loạn thì dù rõ.

Từ khi cha mẹ sanh trường chúng tôi lớn lên cho đi học thì giờ; một lòng ngày sau ra làm quan mà thôi. Vì vậy chúng tôi yêu ấp trong lòng hai chữ (quan lại) cho đến đời này nay thì đầu cấp bằng sơ học là để tiền môn mà trong gia-quyển thấy đáng tiền ra báo chữ nhỏ bằng cây kim cho công mưng rõ vô cùng, bây ra những tiệm này tiệm kia, đặt bỏ ngả heo tờ mờ. Toàn chi những ông phú hộ có con gái 13, 14, nghe nói mấy oạn thì đầu vào trường lớn đều năm mười, coi giờ, nói xa nói gần, cây mai kia mỗi họ xúi dục cho cưới con gái mình.

Hiện khi học trường lớn thì ra chúng tôi công làm mà vẫn dùng quan lại, một ít tiền đem thấy khi bố mẹ lên lên lo được trả lại gọi thương tương, vào hàng này hàng kia, tiệm kia, nhà hàng họ học nghề thương-mại; hiện nay học sanh ra trường mỗi năm có trên mấy ngàn thấy vậy lên nói gọi theo sau, lần lần kể vào người ra, kể qua người lại, tình phồng công và tâm người giúp việc vàng, trong đó cũng có đôi ba chục người rành nghề buôn bán, nay ra lập tiệm họ vẫn bởi quyền lợi cho quê hương mình.

Mở thử một tờ báo ra mà xem, kia những lời cáo bạch, những tên đứng làm chủ tiệm, ấy là người danh giá, chứ chẳng phải như khi trước là tay kẻ mua dốt nát, vậy nên Anam mới chế nghề thương mại là bán họ.

Nói nghĩ lại cái hiệu tiệm lớn vô cùng đăng vào tờ báo, quý biết bao nhiêu,

danh tiếng đời trong cả xứ, sánh lại khi trước một cái tên mình thì đầu certifi-cat đăng vào tờ báo thì ti ti, mà trong đến đời sát hại heo heo, ngli lại càng hồ thâm qua đời.

Người Anam trong Nam-kỳ ai ai hồ nghe nói đến hai chữ "thương-mại" thì vùng mình rên ọc ti như nghe nói một đầu tai nạn chi xảy đến cho mình, có hồi lại tai tai như vậy; buôn bán lâu chi mà phải chịu lỗ là. Lỡ nói ấy nghe qua cũng phải, bởi làm sao?

Người xứ Namkỳ diên phi địa lợi, vậy nên nghề thương của mình là nguế ương, đất địa để ruộng tta, nuôi lo vùng phân tưới nước hàng ngày như bên Âu-châu cũng là như Bắc-kỳ. Khi taur coi một đĩa nhỏ lượng một trái ở kho đem rải bột trong một cái chậu đất, đổ lên trên một lớp đất mềm cho khỏi chim ăn, rồi tưới nước tưới tự nhiên ít ngày mọc lên cây rồi trở ra bóng trái, chờ khi đến trường mà học.

Ấy vậy bề sanh nhai thiết dễ, nên chúng lo chuyên nghề buôn bán, lần lần khách kiều cư mới chiếm được cái địa vị lớn.

Song kể từ ngày nhà nước Đại-Pháp qua báo hộ nước Nam ta, lo lập đường đường mà báo đường hải-hi, lập trường mà dạy dỗ chúng ta và mở mang đàng học thức cho chúng ta có nghề sanh-nhai nhe chán, bởi vậy cho nên số sanh càng ngày càng đông còn số tử thì ít, lại mỗi năm họ: sinh ra trường có mấy ngàn, lần lần bề sanh nhai càng ngày càng hẹp nên người Anam mới chen vai vào mà buôn bán.

Thị nghiệp thay, ra buôn bán thì số sách không rành, phần thì nghiệp thương lâu nay chưa dạy đến nên phải lỗ là, ngả lòng rùng rợn.

Nay tôi sáng lòng đương một khoản trong báo An-hà để mà chỉ về nghề thương-mại cho đặng bang coi theo đó học lần lần đến khi ra lập tiệm thì cũng biết chút ít. Song học thì học vậy chứ cũng phải đến mỗi tiệm mà làm công, coi cách cư xử của người, lần lần tập cho rành, và giao thiệp cho biết đóng mối hàng, thì đến ngày ra buôn bán mới vững bước.

Nếu nói rằng người khách không có học ngữ là luôn bán sao làm cũng được vậy. Ấy là làm to đó.

Hãy xét rõ lại coi, người khách khi lên Tào mới sang qua Nam-Việt thì là nhập vào trường buôn bán của bọn nó. Trường ấy ở đâu?

Khi ban sơ chúng nó xin vào đứng làm công một tiệm nào, ban ngày buôn bán cho biết giá hàng hóa trời sụt, ban đêm tập làm sổ sách, đưa lại học tiếng Anam cũng là tiếng Langsu cho dễ bề giao thiệp, tiền công không lãnh, bỏ vào phần hùn với chủ, đến khi lên làm tại phủ cũng là (thò-bỏ), lập cách đối đãi

